

Start-up Beratung für ICT Reseller

Silvan Hörnlimann von der Firma Net Competence Center GmbH in Zürich hat sich vor seiner Gründung als ICT-Reseller beraten lassen. Er hat den Start-up Workshop der ProSeller AG besucht und schildert hier seine Erfahrungen.

Warum haben Sie sich für einen Workshop von ProSeller entschieden?

Viele Jahre erlebte ich die ProSeller AG als Partner meiner früheren Arbeitgeber. Das freundschaftliche „Miteinander“ und die dank der von ProSeller stark vereinfachten Arbeitsprozesse haben unseren Arbeitsalltag immer schon massiv optimiert. Als mich dann Othmar Sigrist von ProSeller auf den Workshop ansprach, wusste ich, dass ich den keinesfalls verpassen durfte.

Wie haben Sie ProSeller während des Workshops erlebt?

Ich habe das ganze ProSeller-Team als sehr kompetent und freundschaftlich erlebt. Sie haben die für mich so wichtigen Informationen gekonnt und mit einer guten Portion Witz vermittelt.

Sind Sie gut beraten worden?

Neben den allgemeinen Informationen aus dem Workshop stand mir unser Kundenbetreuer von ProSeller Othmar Sigrist auch während und ausserhalb des Anlasses jederzeit geduldig und mit viel Engagement zur Verfügung. Ich habe fundierte Antworten auf alle meine Fragen mit dem erhofften Informationsgehalt und zur richtigen Zeit erhalten.



Silvan Hörnlimann
Net Competence Center

Konnten Sie von diesem Workshop profitieren?

Ja, ich konnte auf jeden Fall eine ganze Menge profitieren. Der gut strukturierte Aufbau des Workshops, die sachlich klar vermittelten Informationen und der Umstand, dass ich mich persönlich abgeholt und gut aufgehoben fühlte, bestätigten mir, dass ich mich mit ProSeller für den richtigen Partner entschieden habe.

Was hat Ihnen am meisten geholfen?

Zum aktuellen Zeitpunkt in der Entwicklung unseres Start-up Unternehmens haben mir die Informationen rund um „Concerto Buy“ und „Concerto Sale“ am meisten geholfen. Für mich war nach dem Workshop klar, dass diese Kombination unser Weg ist, um uns im Web hervorragend präsentieren zu können und im Hintergrund jederzeit und effizient zu unseren Beschaffungsinformationen zu kommen.

Würden Sie den Workshop weiterempfehlen?

Ich kann den Start-up Workshop jedem wärmstens empfehlen. Jede Information kommt zur richtigen Zeit, so dass ich mich nie überfordert fühlte. Dank dem Workshop und unserer Entscheid für ProSeller, konnten wir aus der grauen Internet-Anonymität hervortreten.

Wer mehr über den Start-up Workshop und die umfassenden ProSeller-Leistungen für ICT-Reseller erfahren möchte, kann sich auf www.concertopro.ch/startup umfassend informieren.

**Planen Sie auch
einen Start-up
als ICT-Reseller?**

**Wir beraten
Sie gerne!**

ProSeller AG
Othmar Sigrist
Gründungsberater

Seestrasse 157
8704 Herrliberg

044 915 40 90
info@proseller.ch
www.proseller.ch